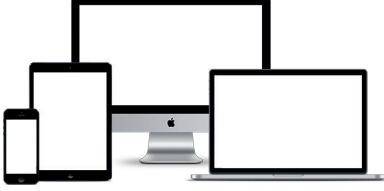




Verimli Müşteri İlişkileri Yönetimi için Bir Uygulama



Standard CRM, CRM görevlerinizi ve rutinlerinizi düzenlemenize, satış sürecinizi etkin biçimde yönetmenize ve müşteri yaşam döngüsünü optimize etmenize yardımcı olan güçlü bir uygulamadır.

Ücretsiz Fonksiyonlar

- CRM: Kişilerinizle ilgili tüm detayları saklayın ve iletişim geçmişinizi eksiksiz tutun.
- Takvim: Günlük operasyonlarınızı ve müşteri ilişkilerinizi takip etmek için görevlerinizi ve randevularınızı yönetin.
- Potansiyel Müşteriler: Satış sürecinizi ve aday müşterileri takip edin; durumlarını, kaynaklarını ve olasılıklarını belirleyin.

Premium Fonksiyonlar

Standard CRM'in yerleşik Marketplace'inden InApp seçeneklerini dilediğiniz gibi seçerek uygulamanızın işlevselliğini artırabilirsiniz.

Dönüşüm oranları, tahmini değer istatistikleri ve satış döngüsüne dair kapsamlı raporlarla karar alma sürecinizi güçlendirin.

Seçili müşterilere özel fiyat listeleri oluşturun, çoklu para birimi desteğiyle uluslararası müşteriler ve tedarikçilerle kolaylıkla çalışın ve çok daha fazlasını gerçekleştirin.

- Teklifler
- Fiyat Listeleri
- Çoklu Para Birimi
- Kategoriler
- Form Tasarımı
- Numara Serileri

Neden Standard CRM?

- Ölçeklenebilir
- Mobil
- Satış Süreci Yönetimi
- Analitik Raporlama



Advantages



Mobil

Satış sürecinizi telefon, tablet veya bilgisayarınızdan anlık olarak yönetin; tüm kritik verileriniz tüm cihazlarınızda senkronize çalışır.



Maliyetlerinizi kontrol altına alın

Uygulamayı dilediğiniz zaman büyütebilir veya küçületebilirsiniz. Ücretsiz paketle başlayın ve yalnızca ihtiyaç duyduğunuz premium InApp özellikleri için ödeme yapın.



Güncellemeler ve Veri Saklama

Verileriniz güvenli bir şekilde bulut ortamında saklanır.



Destek

Kapsamlı video kütüphanesi, kullanıcı kılavuzları ve topluluk forumlarıyla destek sunar.



Ayrıntılı İnceleme

Veritabanında sezgisel erişim sağlayan entegre fonksiyonlar sayesinde veriler arasında hassas şekilde gezinirsiniz.



HANSAWORLD